

ORACLE®

Решение Oracle для нефте- и газо- перерабатывающих предприятий (JDE)

Содержание

- Обзор Отрасли
- Как может помочь Oracle
- Отраслевая экспертиза
- Обзор решения



Добывающие компании отвечают Ключевым отраслевым тенденциям

Ключевые Тенденции

- **Переменные спрос/предложение**
 - Сезонные эффекты
 - Мировой рынок и политические условия
 - Колеблущаяся цена
- **Изменяющиеся условия по охране окружающей среды**
 - Удовлетворение требованиям природоохранного законодательства
 - Изменение ассортимента продукции в связи с экологическими требованиями
- **Возрастающие расходы**
 - Сокращение затрат становится ключевым фактором из-за невозможности контролировать цены на сырье
 - Цены на сырье находятся практически на историческом максимуме
 - Рост цен на энергоносители ведет к росту себестоимости продукции

Задачи

- Освоение новых бизнес-областей и новых бизнес-процессов
- Быстрое и эффективное освоение приобретений, с учетом оценки стоимости актива и его значения в корпоративном портфеле
- Усиленное сокращение затрат и эффективность использования, продуманные цепочки поставок и проекты, приводят к более эффективному использованию основных фондов
- Создание стратегических отношений с клиентами с помощью предоставления им дополнительных услуг

Определяющие отраслевые факторы

Изменчивость спроса

- Какие активные меры могут применяться добывающими компаниями для борьбы с последствиями цикличности отрасли?

Недостаточная маржа

- Как добывающим компаниям остаться экономически эффективным?
- Как эффективно контролировать рентабельность по клиентам и по бизнес-направлениям?

Базы
Снабжения

Поставка

Клиенты

Управление Поставками

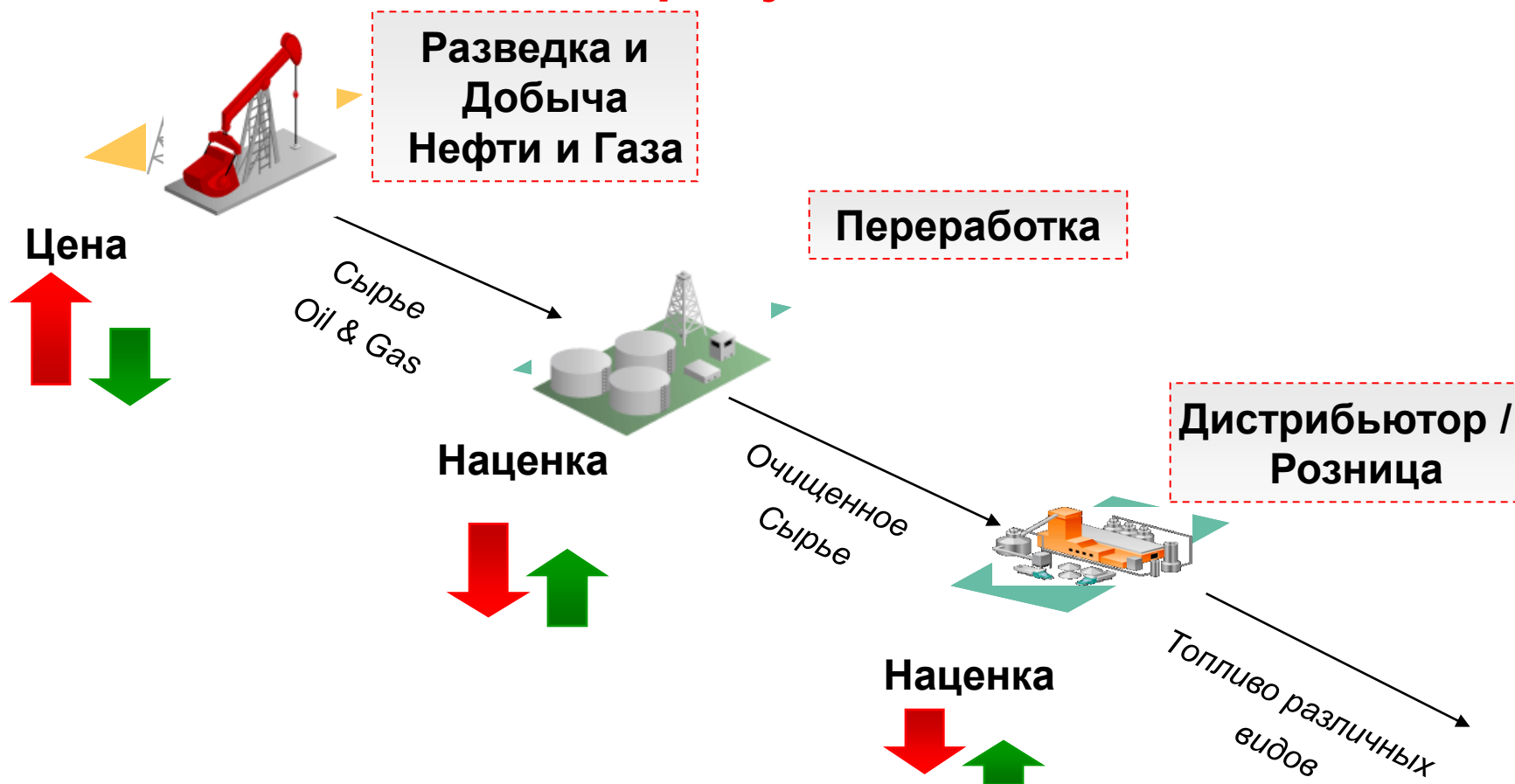
- Как Поставщикам эффективнее интегрироваться в вашу цепочку поставок для обеспечения своевременной доставки?
- Как добывающие компании могут достичь максимально эффективной системы управления запасами ?

Управление взаимоотношениями с клиентами

- Как можно расширить связи с клиентами с помощью оказания добавочных услуг?

Отраслевая схема

Невозможность контролировать Стоимость сырья и Стоимость готовой продукции



Содержание

- Обзор Отрасли
- Как может помочь Oracle
- Отраслевая экспертиза
- Обзор решения



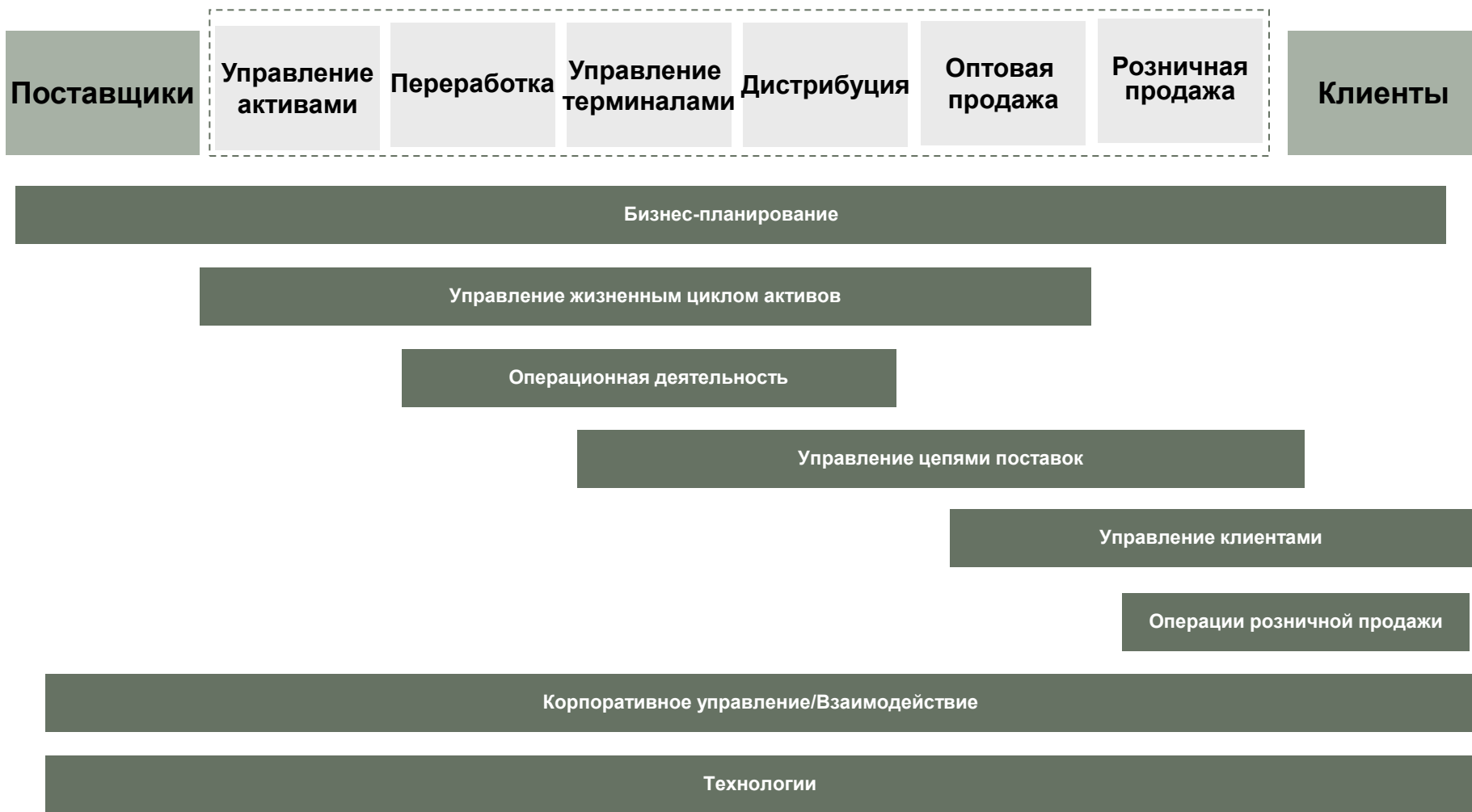
Предложение для Перерабатывающих Предприятий

- **Интенсивное использование Активов**
 - Equipment Maintenance, Process Mfg., Distribution, Supply Chain, Projects, etc.
- **Широкие возможности решения, специально предназначенного для переработки топлива.**
 - Transportation Management, Tank Management, Temperature correction, LIFO/FIFO costing, Exchange, Purchase and Throughput Agreements, Container Management
- **Oracle обеспечивает низкую совокупную стоимость владения...**
 - ПО
 - Hardware
 - Затраты на внедрение
 - Текущие расходы на поддержку
- **Быстрое внедрение...**
 - Решение минимизирует риски, снижает сроки внедрения
- **И обеспечивает кратчайшие сроки!**

Предложение для Перерабатывающих предприятий

- **Улучшение обслуживания клиентов**
 - понимать требования клиентов и отвечать им
- **Снижение затрат SG&A**
 - используя самообслуживание и автоматизацию
- **Инновация продукта**
 - добавочные продукты, RFID технология, автоматизация измерений
- **Инвестиции в новые активы**
 - сокращение времени цикла
- **ТО, ремонт и эксплуатация существующих активов**
 - оптимизация процесса и производительности
- **Транспортировка и другие расходы в цепочке поставок**
 - соотношение цент/галлон вильно влияет на наценку
 - оптимизация сети снабжения/дистрибуции для максимизации прибыли
- **Увеличение контроля за хранением/ транспортировкой, прибылью/убытками**
- **Процесс консолидации/ общие сервисы**
 - совершенствование процесса принятия решений, безопасности & надежности при более низких затратах
- **Рост за счет приобретений**
 - сокращения времени на вовлечение в процесс новых приобретений

Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



* Решение третьей стороны

Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий

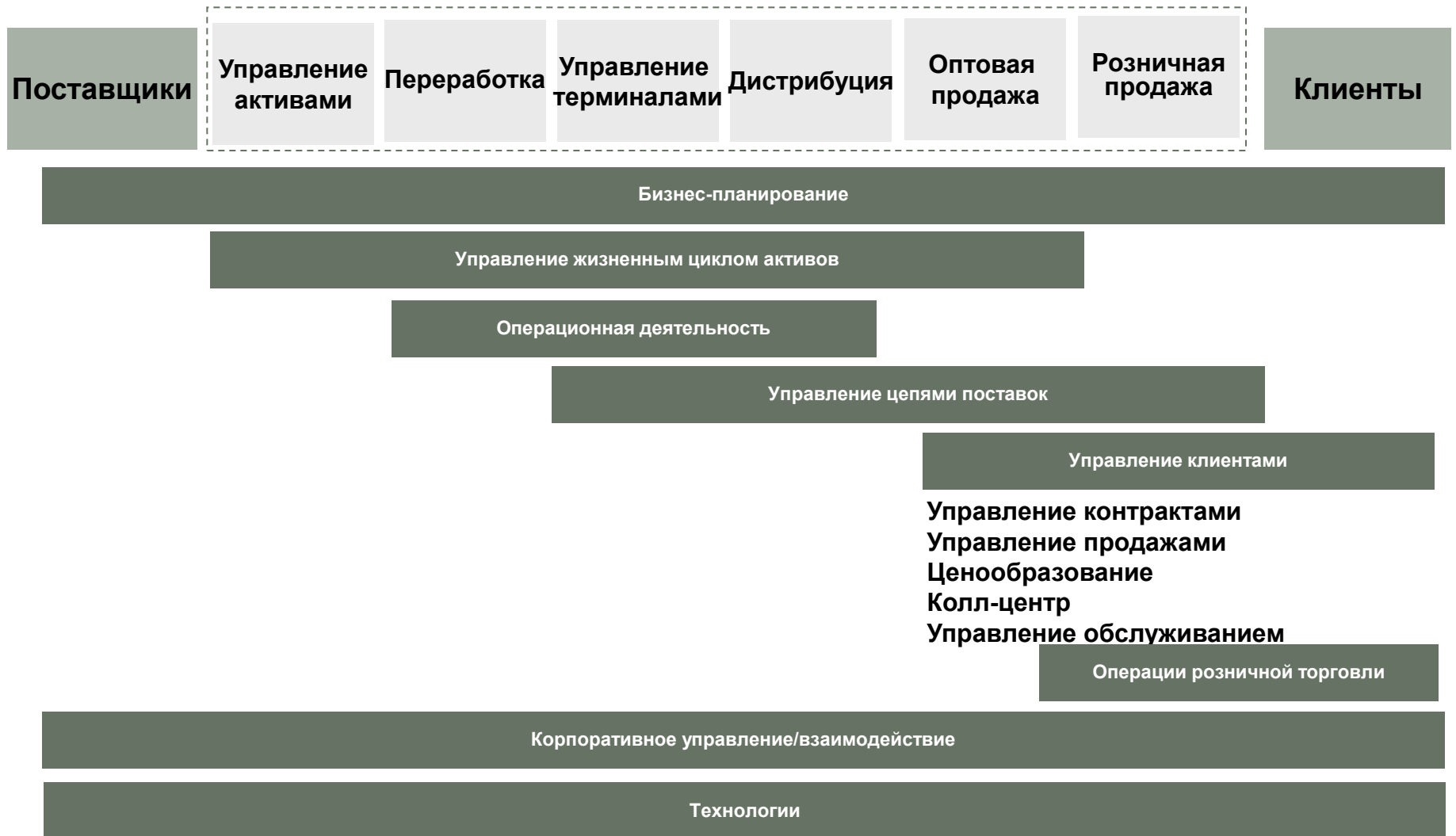


ORACLE

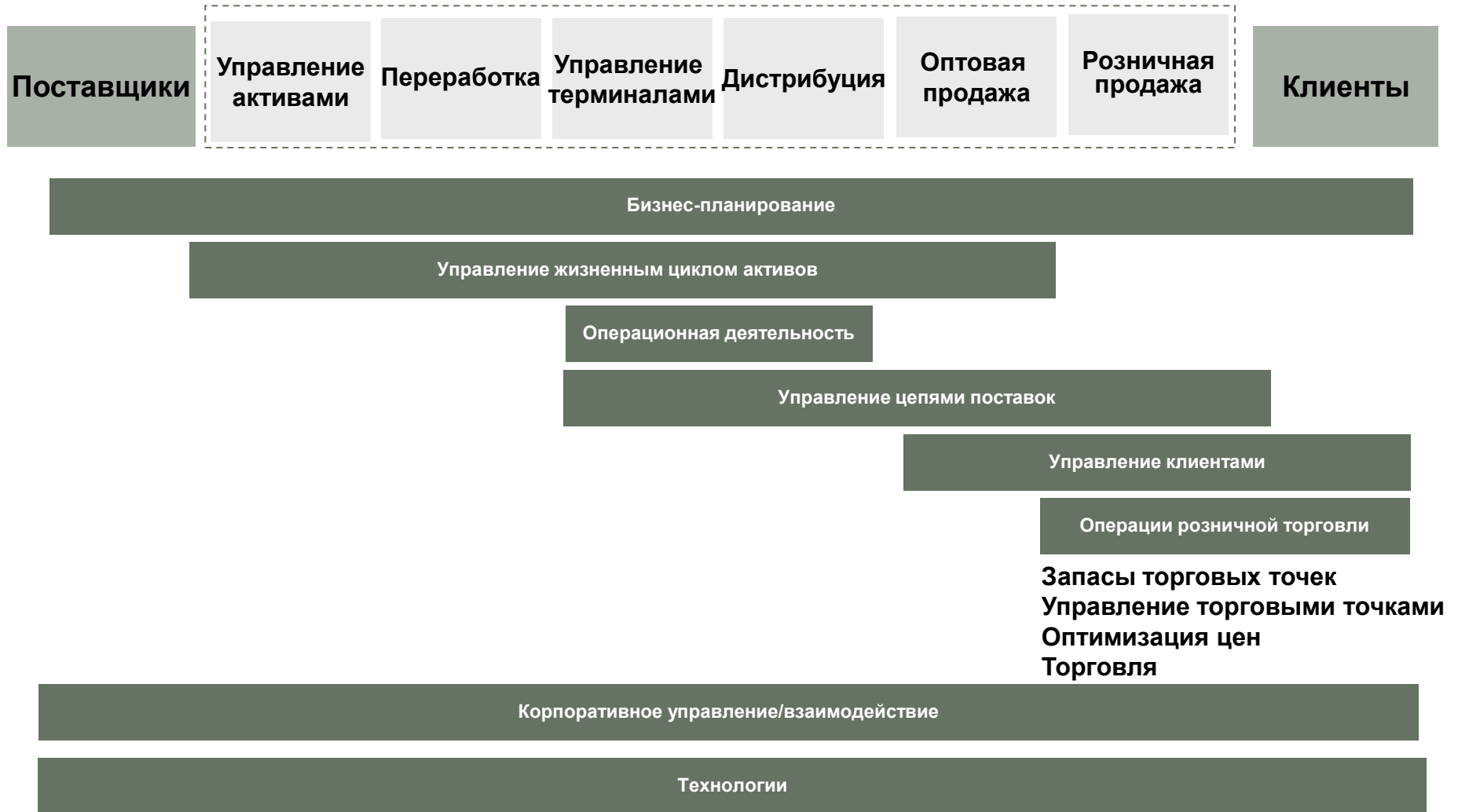
* Решение третьей стороны

Copyright ©2006, Oracle. All rights reserved.
Oracle Confidential

Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



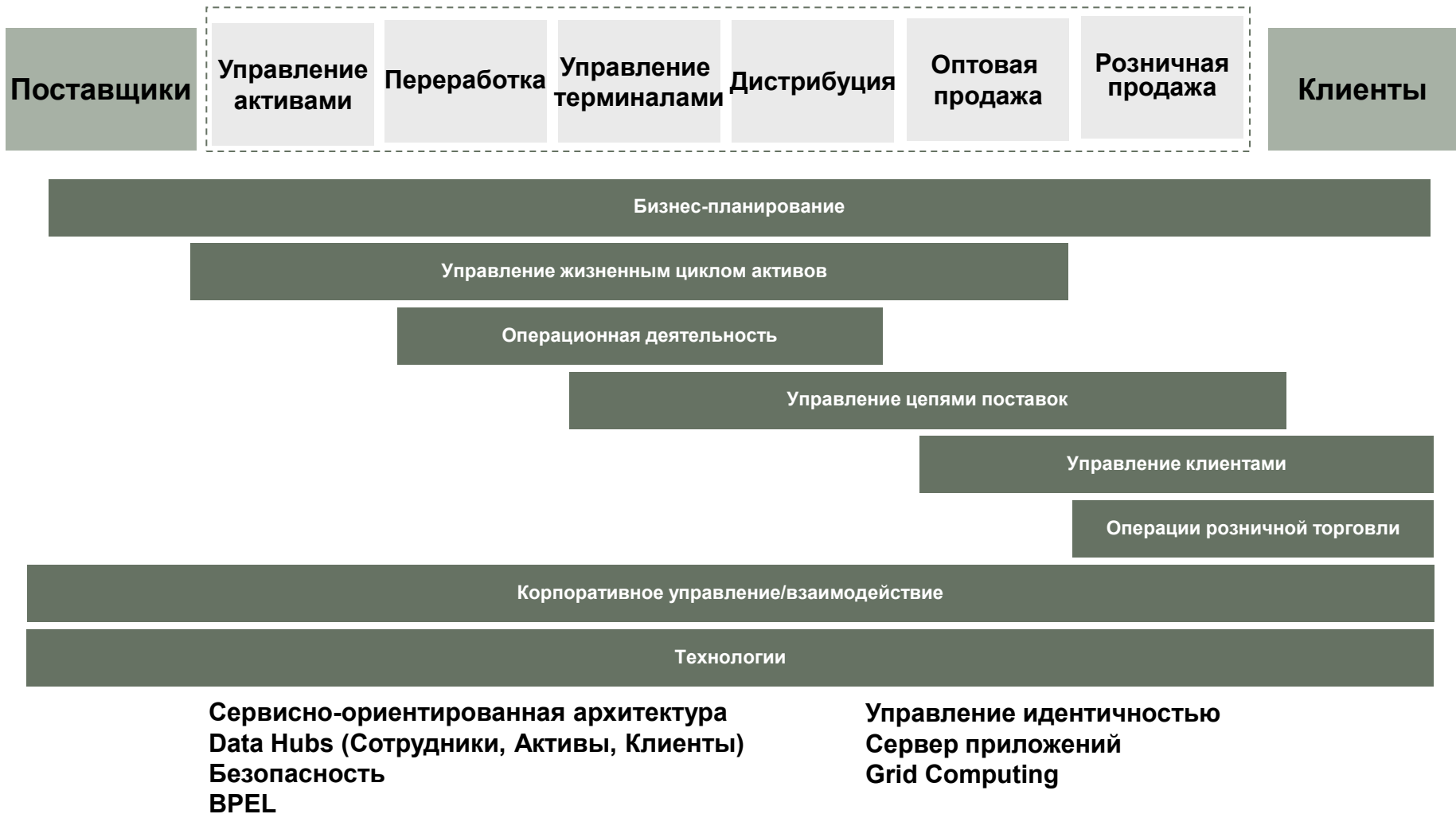
Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



Карта решений для Нефтеперерабатывающих предприятий



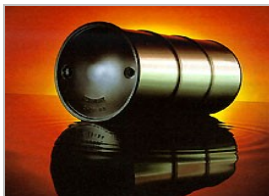
Карта решений для нефтеперерабатывающих предприятий



Содержание

- Обзор отрасли
- Как может помочь Oracle
- **Отраслевая экспертиза**
- Обзор решения





Более 140 нефтеперерабатывающих компаний используют приложения Oracle.



6 из крупнейших 7 интегрированных нефтегазовых компаний используют приложения Oracle (Reuters)



7 из 11 диверсифицированных энергетических компаний из списка 2004 Fortune Global 500 используют приложения Oracle

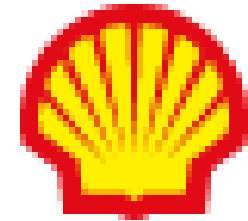


15 из 32 нефтеперерабатывающих компаний из списка 2004 Fortune Global 500 используют приложения Oracle

Shell Canada

Вертикально-интегрированная нефтяная компания

- Годовой доход \$11 млрд. USD
- 3400 сотрудников
- Оперирует во всех секторах отрасли:
 - Добыча нефти и газа
 - 3 перерабатывающих завода
 - Терминалы
 - 2,100 розничных точек, Cardlock
 - Продукция для бытового использования, морского транспорта и авиации
 - Смазочные материалы



- Использует: JDE EnterpriseOne®, Foundation, Управление финансами, Управление логистикой, TOiP, Управление запасами горючего и Управление проектами
- Более 3000 пользователей
- Сайт: www.shell.ca

Что говорят клиенты...



ENCANA

«С [J.D. Edwards EnterpriseOne], EnCana получила возможность поддерживать все критически важные данные в единой системе, что обеспечило повышение прозрачности и улучшение внутреннего контроля»
-- *Hayward Walls, CAO EnCana*

Buckeye Partners, L.P.

«Наша отрасль предъявляет большие требования к обслуживанию активов, а предыдущая система не позволяла нам отслеживать работы по ТОиР на нужном уровне. В дополнение, мы не могли собрать информацию по расходам на обслуживание по наряд-заказам поэтому были вынуждены дважды вносить информацию об отработанных часах в разные системы. Эти проблемы полностью исчезли после начала использования J.D. Edwards EAM.»

--*Don Hankey, Regulatory Compliance Administrator, Buckeye Partners, L.P.*



«Мы выбрали [J.D. Edwards EnterpriseOne], в-основном, из-за того, что она обеспечивает большую гибкость, чем любая система данного класса. Это ее большое конкурентное преимущество.»

-- *Bill Riddell, group IT manager for The Neumann Group of Companies,*

ORACLE

Hindustan Petroleum: повысился уровень обслуживания клиентов, управленческого контроля



COMPANY OVERVIEW

- A Fortune 500 company and one of the largest integrated petroleum refining and marketing organizations in India
- Industry: Oil & Gas
- Employees: More than 10,000
- Revenue: US\$16 billion

CHALLENGES/OPPORTUNITIES

- Move to single integrated platform and standardize workflows
- Provide easy access to accurate, current information
- Improve customer and supplier service
- Boost productivity

SOLUTIONS

- JD Edwards EnterpriseOne Financial Management
- JD Edwards EnterpriseOne Human Capital Management
- JD Edwards EnterpriseOne Manufacturing and Supply Chain Management

CUSTOMER PERSPECTIVE

“We have better control over our operations and a greater understanding of business drivers.”

Nishi Vasudeva, Executive Director, IT and ERP

RESULTS

- **Supported informed decision-making by giving managers access to information in real time**
- **Installed an archival system to store invoices, purchase orders, etc**
- **Established portal to provide clients with dispatch details, account statements, and transaction data**
- **Speeded payments to suppliers with electronic payment system**
- **Enabled shipment information to be sent via e-mails and text messages**

ORACLE

Компания TETRA Technologies: повысилась производительность в масштабах всего предприятия



COMPANY OVERVIEW

- Provides niche products and services for well completion and late-life production enhancement and decommissioning
- Industry: Oil & Gas
- Employees: 2,536
- Revenue: US\$784.9 million

CHALLENGES/OPPORTUNITIES

- Upgrade enterprise resource planning software to improve performance and ensure scalability for the expanding enterprise
- Streamline business processes to unify mixed cultures across the enterprise resulting from recent acquisitions
- Improve the order-to-cash process and accelerate the sales order cycle

SOLUTIONS

- JD Edwards EnterpriseOne Financial Management Suite 8.12
- JD Edwards EnterpriseOne Service Billing
- JD Edwards EnterpriseOne Supply Chain Management 8.12
- JD Edwards EnterpriseOne Sales Order Management
- JD Edwards EnterpriseOne Transportation Management
- Oracle User Productivity Kit
- Demantra Demand Forecasting
- Oracle Support

CUSTOMER PERSPECTIVE

“Oracle Applications Unlimited means that Tetra has an upgrade path that will take us from where we currently are to the latest and newest functionality that Oracle offers—when we are ready.”

Daryl Ambres, Project Manager

RESULTS

- **Increased accuracy of sales forecasts with expanded global visibility of sales information and the gained ability to quickly incorporate variances**
- **Improved the company’s ability to manage its sales forecasting capabilities**
- **Improved the company’s ability to streamline, understand, and cost its entire supply chain**

Компания Jordan Petroleum Refinery Co. : оптимизированы цепочки поставок и управление финансами



COMPANY OVERVIEW

- Jordan's sole provider of petroleum products for the local market
- Industry: Oil & Gas
- Employees: 3,460
- Annual Revenue: US\$2.25 billion

CHALLENGES/OPPORTUNITIES

- Improve supply chain management in the face of high transaction volumes, a lack of integration between existing in-house distribution and finance systems, and non-scalable applications
- Minimize the risk of errors and downtime by improving spare-parts management
- Replace the company's manual tracking system to enhance operational efficiency

SOLUTIONS

- JD Edwards EnterpriseOne Supply Relationship Management
- JD Edwards EnterpriseOne Manufacturing and Supply Chain Management
- JD Edwards EnterpriseOne Financial Management

RESULTS

- **Automated the entire supply chain, including integrated loading, transportation, logistics, and financial operations**
- **Improved operational efficiency and service by establishing a single system for inventory, sales, and receipt information**
- **Improved decision making and operational control with consolidated balance sheets and statements for five separate entities**

Что говорят аналитики

Управление фондоемким производством не начинается и не заканчивается Главной книгой и финансами; требуется специализированная функциональность.

Компании данного типа, при оценке своих первых, или очередных инвестиций в корпоративные приложения, должны **обратить особое внимание на то, что Oracle имеет отраслевые решения с нужной функциональностью, с позитивным опытом внедрения и использования и с привлекательным показателем общей стоимости владения.**

-- Сентябрь 2005



Содержание

- Обзор отрасли
- Как может помочь Oracle
- Отраслевая экспертиза
- Обзор решения



Оптимизация цепочки поставок



Ограничения (C)

- Графики по контракту
- Емкость резервуаров
- Ограничения при транспортировке

Затраты (\$) – Прямые и штрафы

- Закупка / контракт
- Затраты на хранение / Плата за перевалку грузов
- Расходы на транспортировку
- Тарифы и штрафы
- Курсы обмена

Управление контрактами/соглашениями

Agreement Master - Work With Online Statement

Find Close Row Tools

Agreement Quantity Type: * Depot: *
Agreement Number: IR-2568 * Parent Agreement: * *
Product Source/Type: * * Due To: P Level: 9
Destination/Type: * * From/ Thru Date: * *
Item Number: * UM: GA Currency: USD

Summary

Records 1 - 4 Customize Grid Quantity Summary

Item Number	Due To	Scheduled Quantity	Agreement Quantity	Actual Quantity	Committed Quantity	Remaining Quantity	UM	Agreement Number	Supp No
5300	P	400000-	400000-	10102-	0	-389898	GA	IR-2568	
5302	P		500000-		0	-500000	GA	IR-2568	
5303	P		800000-		0	-800000	GA	IR-2568	
TOTALS		400000-	1700000-	10102-	0	-1689898	GA		

Гибкое определение контракта

Прозрачность и наглядность данных в режиме реального времени

Поддержка соглашений о продажах и обмене

Комплексная поддержка расчета цен поставщику

Стратегическое ценообразование

Customer Service - Price History

OK Delete Cancel Form Row Tools

Currency Code: USD Foreign Line Number: 1.000
Address Number: 42064 Branch/Plant: 10510
Ship To: 42064 Price Effective: 05/14/04
Item Number: 5300 Regular Unleaded Fuel Adjustment Schedule: IRVING1
Quantity From: 9000 GA Exchange Rate: Pricing UOM: GA

Records 1 - 6 Customize Grid View

<input type="checkbox"/>	Seq No.	Adj Name	Desc Adj Name	Unit Price	O P	Factor Value Numeric	B C	Desc BC	Factor Value UM
<input type="checkbox"/>			Base Price	1.5600					
<input type="checkbox"/>	10	RACK	Daily Rack Price	1.4500	Y	1.4500	5	Add on Amount	
<input type="checkbox"/>	20	CONTRACT	Contract Price	1.3783	Y		7	Add on Formula	
<input type="checkbox"/>	40	PRALL	Price Allowance	0.0276	N	2.0000	2	% of Current Net	
<input type="checkbox"/>	50	FUEL TAX	Fuel Tax	0.2460	N	0.2460	5	Add on Amount	GA
<input checked="" type="checkbox"/>									

Unit Cost: 1.2000 Unit Price: 1.5967 Profit Margin: 24.84

Гибкое
ценообразование
на базе
компонентов

На базе формул,
на базе объемов

Распределение
расходов для
гарантии
получения прибыли

Управление
налогами

Ценообразование на базе компонентов и учет налогов

Enter Rack Sales Order - Sales Order Detail Revisions

OK Cancel Form Row Tools

Detail Revisions Line Defaults

Order Number 8163 SO 00010 Branch/Plant 10510

Sold To 42200 Gas StationA Order Date 01/03/2005

Ship To 42200 Gas StationA Cust PO

Currency USD Exchange Rate Base USD Foreign

[Customize Grid](#)

	Quantity Ordered	UoM	Item Number	Ln Ty	Unit Price	Extended Price	Branch/Plant	Location
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/> <input checked="" type="checkbox"/> 5000	GA	5300	S	1.52850	7630.00	10510	T5300.1

[Customize Grid](#)

	Seq No.	Adj Name	Desc Adj Name	Factor Value Numeric	Unit Price	B C	Desc BC	Reason Code
<input type="checkbox"/>			Base Price		1.5600			
<input type="checkbox"/>	10	RACK	Daily Rack Price		0.7200	6	Add on Variable A	
<input type="checkbox"/>	20	FEDEXTAX	Federal Excise Tax	0.0453	0.0453	5	Add on Amount	
<input type="checkbox"/>	30	STEXTAX	State Excise Tax	0.0300	0.0300	5	Add on Amount	
<input type="checkbox"/>	40	FUELTAX	Fuel Tax	0.0400	0.0400	5	Add on Amount	
<input type="checkbox"/>	70	DELIVERY	Delivery Charge	0.0700	0.0700	5	Add on Amount	
<input checked="" type="checkbox"/>								

Расширенное ценообразование со специфическими налогами

Гибкий процесс продаж

Reverse / Rebill - Sales Order Detail Revisions

OK Cancel Form Row Tools

Detail Revisions Line Defaults Customer Set

Order Number 265 CO 00010 Branch/Plant 10510

Sold To 42064 Lenny Green Order Date 05/15/04

Ship To 42064 Lenny Green Cust PO

Currency USD Exchange Rate Base USD Foreign

Records 1 - 3 Customize Grid Summary

Quantity Ordered	UoM	Item Number	Ln Ty	Unit Price	PR UoM	Extended Price	Unit Cost	Extended Cost	Branch/Plant	Location
10000	GA	5300	C	1.5967	GA	15,967.00	1.2000	12,000.00	10510	T5300-1..
8000	GA	5300	S	1.5967	GA	12,773.60	1.2000	9,600.00	10510	T5300-1..
			C	0.0000			0.0000			

Утверждение с использованием механизма Workflow

Отслеживание изменений

Гибкая последовательность действий

Интеграция с управлением кредитами, управлением контрактами и транспортировкой

Поддержка системы самообслуживания

Управление транспортировками

Контроль количества доставленного количества и количества в пути (чистый, валовый объем)

Управление незапланированными поставками

Учет товаров в пути

Интеграция с наливными эстакадами

OK Cancel Form Row Tools

Order Number 7942 SO 00010 Branch/Plant 10510

Pick Slip Number *

Shipment Number *

Customer PO *

Customize Grid Bulk (Fuels/Lubes)

	Qty	Unit of Measure	Item Number	Location	Description
1	2500	GA	5300	T5300-1	Unleaded Fuel

Customize Grid Bulk (Fuels/Lubes)

Ambient Volume	Ambient Volume UOM	Standard Volume	Standard Volume UOM	Temperature	Temp Type	Display Density	Density Type	Density Temp	Density Temp Type
2500	GA	2484	GA	70.00		54.0000	G	70.00	F

Управление запасами горючего

Product Receipts - Four Point Analysis

OK Cancel Calc Gain/Loss Form Tools

Item Information Trip Information **Gain/Loss Results**

	Quantity	Percentage	Unit of Measure
Load/Start	294-	0.2949-	GA
Start/End	18	0.0181	
End/Discharge	596	0.5995	
Total	320	0.3210	

Records 1 - 6 Customize Grid

	Reading Point	Ambient Volume	Standard Volume	Weight Result	Temperature	T T	Density	D T	Density Temp	T U
	Opening on Board	1000	984	6303	85.00	F	54.0000	G	70.00	F
	Loaded	100000	98710	632444	80.00	F	54.0000	G	70.00	F
	Start Trip	100050	99400	636863	70.00	F	54.0000	G	70.00	F
	End Trip	100200	99418	636983	72.00	F	54.0000	G	70.00	F
	Discharged	100100	99129	635129	75.00	F	54.0000	G	70.00	F
	Left On Board	900	885	5673	85.00	F	54.0000	G	70.00	F

Объем чистый /
валовый

Учет прибыли и потерь

Распределение по
ёмкостям

Хранение смешанных
продуктов

Обработка соглашений
об обмене

Расчет себестоимости с учетом отраслевой специфики

Product Receipts - Four Point Analysis

OK Cancel Calc Gain/Loss Form Tools

Item Information Trip Information **Gain/Loss Results**

Load/Start: 294- Percentage: 0.2949- Unit of Measure: GA

Start/End: 18 Percentage: 0.0181

End/Discharge: 596 Percentage: 0.5995

Total: 320 Percentage: 0.3210

Records 1 - 6 Customize Grid

	Reading Point	Ambient Volume	Standard Volume	Weight Result	Temperature	T T	Density	D T	Density Temp	T U
<input type="radio"/>	Opening on Board	1000	984	6303	85.00	F	54.0000	G	70.00	F
<input type="radio"/>	Loaded	100000	98710	632444	80.00	F	54.0000	G	70.00	F
<input type="radio"/>	Start Trip	100050	99400	636863	70.00	F	54.0000	G	70.00	F
<input type="radio"/>	End Trip	100200	99418	636983	72.00	F	54.0000	G	70.00	F
<input checked="" type="radio"/>	Discharged	100100	99129	635129	75.00	F	54.0000	G	70.00	F
<input type="radio"/>	Left On Board	900	885	5673	85.00	F	54.0000	G	70.00	F

Учет по методам LIFO и FIFO

Учет смешанных запасов

Учет запасов в пути

Наглядность

Dashboard

You are here: [Home](#) > [Business Intelligence Solution](#) > [Shared Reports](#) > [ACA Reports](#) >

Customer Profitability (Top X Parent Child Groups)

Report View Data Format Last update: 1/19/2004 6:15:07 PM

PAGE BY: none

Autostyle: Blue and Grey Rows: 13 Columns: 10

Parent Child Group	42004		42900		42950		42953		42960	
Customer Profitability Overview	Canada Chain		KC's Bike Barn		Bike Conglomerate		Bikes - West		Air Conditioning Conglomerate	
Metrics	Balance	Revenue %	Balance	Revenue %	Balance	Revenue %	Balance	Revenue %	Balance	Revenue %
> Gross Revenue	(25,291,868)	100.00%	(66,646,248)	100.00%	(77,038,795)	100.00%	(22,890,415)	100.00%	(53,729,400)	100.00%
> Cost of Goods Sold	15,071,831	-59.59%	43,628,617	-65.46%	50,433,869	-65.47%	14,985,283	-65.47%	35,626,947	-66.31%
NET PROCEEDS OF SALE	(10,220,038)	40.41%	(23,017,630)	34.54%	(26,604,927)	34.53%	(7,905,131)	34.53%	(18,102,453)	33.69%
> Direct Promotion Expenses	22,226	-0.09%	31,442	-0.05%	40,957	-0.05%	11,549	-0.05%	28,051	-0.05%
> All Other Direct Costs	15,071,831	-59.59%	42,146,169	-63.24%	48,720,079	-63.24%	14,475,687	-63.24%	35,416,675	-65.92%
TOTAL DIRECT COSTS	15,071,831	-59.59%	42,146,169	-63.24%	48,720,079	-63.24%	14,475,687	-63.24%	35,416,675	-65.92%
> Warehouse Activities	1,186,620	-4.69%	561,846	-0.84%	1,203,848	-1.56%	265,940	-1.16%	749,126	-1.39%
> Sales Force Activities	3,079,977	-12.18%	1,458,324	-2.19%	3,124,698	-4.06%	690,273	-3.02%	1,944,426	-3.62%
> Merchandising Activities	904,953	-3.58%	2,330,898	-3.50%	2,592,230	-3.36%	800,082	-3.50%	1,846,277	-3.44%
> Customer Service Activities	2,430,905	-9.61%	1,150,995	-1.73%	2,466,202	-3.20%	544,803	-2.38%	1,534,663	-2.86%
> All Other Activity Costs	1,872,928	-7.41%	4,824,143	-7.24%	5,365,017	-6.96%	1,655,891	-7.23%	3,821,147	-7.11%
TOTAL ACTIVITY COSTS	9,475,382	-37.46%	10,326,206	-15.49%	14,751,995	-19.15%	3,956,990	-17.29%	9,895,637	-18.42%
CUSTOMER NET PROFIT	14,327,175	-56.65%	29,454,746	-44.20%	36,867,147	-47.86%	10,527,546	-45.99%	27,209,859	-50.64%

Copyright © 2003 PeopleSoft. Powered by MicroStrategy Incorporated. All rights reserved. Confidential.

Отслеживание косвенных расходов

Просмотр валовой и чистой прибыли

Понимание состояния продаж и запасов

Интеграция с финансами

Customer Name Account Description	Customer Number Account Number	Amounts	
		Invoice / Voucher	G/L Distribution
0 Gas StationA	42200	4,829.78	
Store Sales	10510.5006.10		3,600.00-
Federal Excise Tax	10.4550.FEDEX		226.50-
State Excise Tax	10.4550.STATEEX		150.00-
Fuel Tax	10.4550.FUELTX		200.00-
Freight	10510.6040		350.00-
Sales Tax Payable	10.4550		303.28-
Prime Cost of Goods	10510.6020		6,000.00
Inventory (AAI)	10510.1401		6,000.00-
Total for 9508	- Invoice Amount / GL Distribution	4,829.78	4,829.78-
Total for All Invoices		4,829.78	4,829.78-

Комплексная
стоимость, доходы
и налоговые
начисления

Доступ к
информации –
Online и Отчеты



ORACLE®

Information Age Applications

ORACLE®