

Система автоматизации процессов ценообразования на предприятии

ФОРС разработал решение, позволяющее автоматизировать процессы ценообразования в крупных производственных холдингах и на отдельных промышленных предприятиях с серийным и мелкосерийным типом дискретного производства



Назначение системы

Решение обеспечивает подготовку плановых калькуляций себестоимости товарной продукции, формирование прейскурантов, прайс-листов, ценовых предложений на серийную продукцию и услуги в единой базе данных. Внедрение единой системы ценообразования позволит сотрудникам планово-экономических и смежных с ними подразделений вести чёткую и слаженную работу. Важно, что система соответствует регламентам и требованиям государственных законов по госзакупкам 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Автоматизация ключевых процессов

подготовка ценовых предложений для коммерческих и государственных контрактов на производимую продукцию и услуги

подготовка калькуляционных материалов (расшифровок с обоснованием цены)

подготовка прайс-листов, прейскурантов

расчет прогнозных цен на закупаемые материалы и комплектующие под выпускаемую продукцию

Решаемые задачи

Формирование единой методологии калькуляции себестоимости и расчета отпускных цен на продукцию для группы компаний

Ведение единой базы закупочных и конъюнктурных цен (истории цен закупок, предложений, продаж)

Ведение нормативно-справочной информации – сведений о составе изделий, трудоемкости, ставок нормо-часов, нормативов накладных расходов

норм прибыли, индексов роста цен на материалы и продукцию собственного производства, нормативов коммерческих расходов, скидок к базовой цене на продукцию

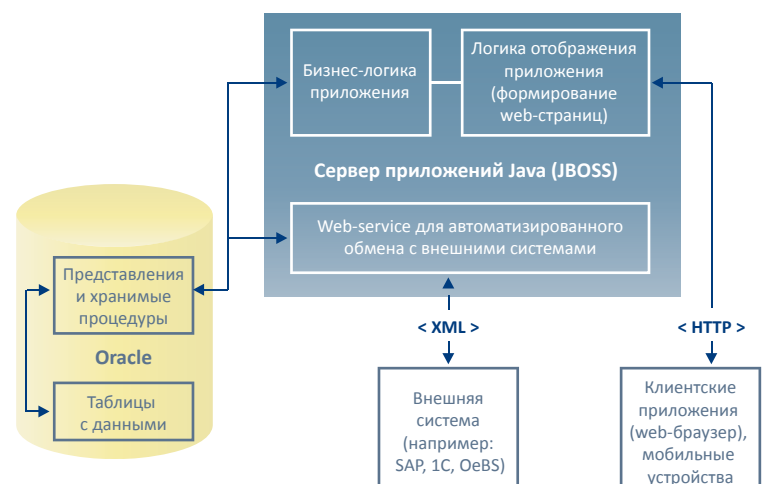
Расчет отпускных цен на продукцию для госзакупок и коммерческих поставок по заявкам, формирование сводной плановой себестоимости заявки, печать калькуляционных материалов

Ведение базы неструктурированной информации – копий документов - оснований, методологических материалов, инструкций, необходимых для обеспечения работы сотрудников

Формирование базы каталогов конкурентов

Архитектура

Трехзвенная, тонкий клиент, сервер приложения (JBoss Application Server 5.1), центральная СУБД Oracle 11.2.0.



Функциональные преимущества решения

Использование единого номенклатурного справочника или локальных справочников предприятий группы компаний

Гибкая настройка нормативной базы с учетом факторов, влияющих на значение норматива

Гибкая настройка схем расчета себестоимости, цен по каталогу и цен заявок

Загрузка информации через Web-сервисы в пакетном режиме (по регламенту) и/или синхронизация данных в online режиме по контрагентам, номенклатурным справочникам, ведомостям ПКИ, материалам, полуфабрикатам, нормо-часам, закупочным ценам (договорным и фактическим) и заявкам на расценку

Возможность хранения расчетов вариантов цен по заявке

Возможность формирования нормативной цены на закупку под производство товарной продукции на основании автоматического выбора из истории цен, выбора цены из базы цен вручную, индексации цен, а также на основании внешней информации. Применение нормативов в калькуляциях.

Формирование заявок и цен на комплекты, наборы, основную продукцию и дополнительные опции

Формирование цен долгосрочных соглашений на основании базовой цены и коэффициентов эскалации цены по периодам поставок

Единая база данных для предприятий группы

Система может служить хранилищем баз данных для BI-системы, выступая промежуточным слоем между ERP - и BI-системами

Результаты внедрения обеспечат предприятию и/или холдингу:

Хранение информации, необходимой для калькуляций, и ведение расчетов в единой базе данных

Сокращение сроков сбора исходных данных для расчета стоимости за счет online обновлений и пополнения базы данных, интеграции с внешними системами

Централизация методологической работы по формированию новых расчетных схем себестоимости, цен по прайс-листу, прейскуранту, отпускных, конъюнктурных цен, расчету рентабельности производства, продаж

Полностью автоматизированный процесс ценообразования

Исключение технических ошибок персонала при выполнении расчетов, связанных с ручным вводом/переносом информации

Исключение методических ошибок персонала при расчете себестоимости и рентабельности

Расчет вариантов себестоимости с использованием различных методов расчета, параметров калькуляций, нормативов

Сокращение сроков формирования и согласования цен между госзаказчиком и исполнителями госзаказов

Сокращение сроков обработки и согласования коммерческих заявок

Формирование цены предложения на основе базовых, автоматически рассчитываемых скидок

Предоставление скидки в целом на заявку

Формирование цены на основе истории ранее сделанных заказчику предложений с учетом эскалации

План-график внедрения проектного решения

Установка решения на сервер тестирования заказчика (1-2 дня)

Презентация функциональных возможностей решения

Экспресс-обследование - сбор требований к отчетам, настройкам моделей, атрибутам экономических нормативов (10 дней)

Утверждение требований заказчиком

Настройка решения в соответствии с требованиями заказчика на сервере тестирования (22 дня)

Интеграция с внешними системами, источниками данных – внешними или внутренними по отношению к предприятию, сроки устанавливаются индивидуально

Опытная эксплуатация - тестирование настроенного решения, проверка целостности интеграционных загрузок (10 дней)

Обучение пользователей – (5 дней)

Подготовка документации пользователя (10 дней)

Перевод в промышленную эксплуатацию и перенос решения на промышленный сервер (5 дней)

Весь процесс внедрения и адаптации решения отработан и займет от 2 до 6 месяцев в зависимости от сложности поставленных задач. Возможно дальнейшее развитие функциональности системы.